

Applying a two-stage clustering-assignment storage location model on improving item-associated based family grouping warehouse design

การประยุกต์ใช้ตัวแบบสองระดับสำหรับการจัดกลุ่มและระบุตำแหน่งการวางสินค้าในการปรับปรุง
ผังคลังสินค้าแบบสินค้าที่มีความสัมพันธ์กับกลุ่มผลิตภัณฑ์

บัณฑิตา เลาหวิชัยศักดิ์ และ ดร.อัคนันท์ พงศธรวิวัฒน์



GSAS

Graduate School of Applied Statistics



CONTENTS

This Proposal

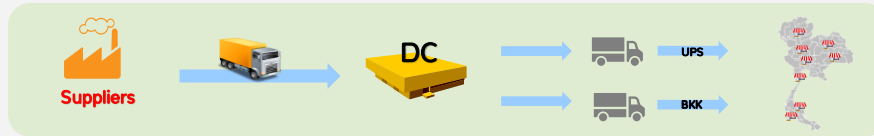
1. Company Profile
2. Rationale Background
3. Objective
4. Problems/Scope of work
5. Solution Method
6. Conclusion



01 - 03

Company Profile,
Rationale Background
Objective

1. COMPANY PROFILE (BACKGROUND ON STORAGE LOCATION)



Inbound

Suppliers 710

Outbound

Brand 17 Brand
Store 1134 Stores
Freq. Delivery 1-2 Times/Week

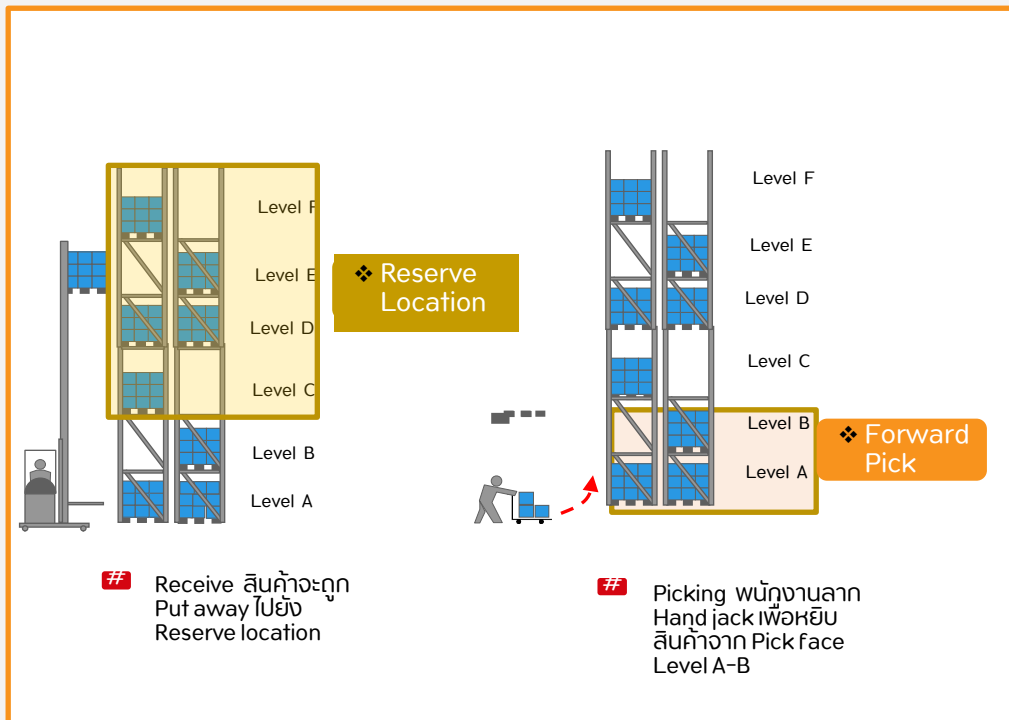
DC

Space 6,500 sqm.
Reserve (Location) 5,512 Pallet
SKUs (active) 1874 SKUs
CVD 27 day

Type	SKUs	% of Total SKUs
Food	321	18 %
Non-Food	1553	82 %
Total	1874	100%



1. COMPANY PROFILE (OPERATION FLOW)



Type of Picking Location

Location Bin.			923 Loc.
Location Main Zone			1206 Loc.

Picking Sheet

Store 11111

Item	QTY	picked
AAA	4	/
BBB	3	/
CCC	2	/
DDD	2	???
EEE	1	
FFF	5	



1 Line = 1SKUs

2.RATIONALE BACKGROUND



- 2019 คลังจัดเก็บสินค้าเต็ม
- Jan 2020 ขยายพื้นที่คลังสินค้าเพื่อให้มีพื้นที่เพียงพอต่อกิจกรรมที่มากขึ้นตาม Demand
- จากการเปลี่ยนแปลงแผนผังของคลังสินค้ามีการจัดเก็บสินค้าเข้า Loc. ใหม่โดยไม่มีทางคิดวิเคราะห์
- คาดการณ์ว่าจะส่งผลต่อการหยิบที่ไม่มีประสิทธิภาพ
- จึงเกิดแนวคิดเพื่อปรับปรุงปรับปรุงการจัดเรียงสินค้าสินค้าใหม่เพื่อให้เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด

3. OBJECTIVES



LAYOUT

1. เพื่อศึกษาแบบการจัดเก็บ
สินค้าให้เหมาะสม



DISTANCE

2. เพื่อลดระยะทางการปฏิบัติงาน
ของกระบวนการ หยิบสินค้า ให้มี
ระยะทางการเคลื่อนย้ายน้อยที่สุด



IMPROVEMENT

3. เพื่อเป็นแนวทางในการปรับปรุง
พัฒนาการจัดเก็บสินค้า



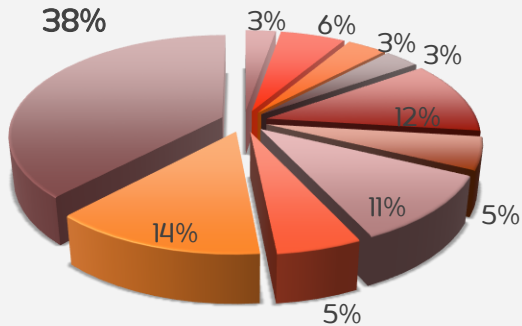
04

Problems Formulation

Problems,
Scope of work

4.1.1 Warehouse Labor Cost

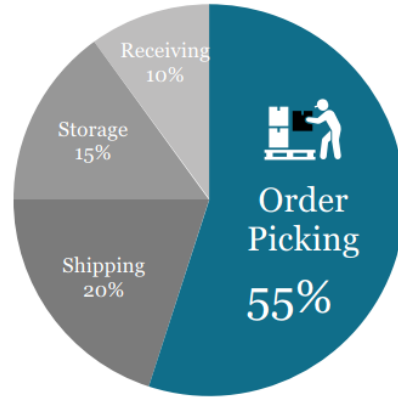
ต้นทุนแรงงาน



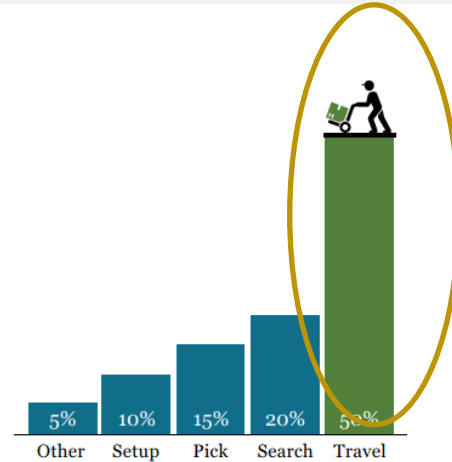
- Operation Admin Officer
- Operation Leading Hand
- Operation Section manager
- Operation supervisor
- RT Driver
- Operation Manager
- Officer
- W/H Coordinator
- W/H Operative (Checker)
- W/H Operative (Picker)

ตำแหน่ง	จำนวน(คน)	จำนวนเงิน (บาท/เดือน)
Operation Admin Officer	1	13,000
Operation Leading Hand	2	28,000
Operation Section manager	1	17,000
Operation supervisor	1	15,000
RT Driver	4	56,000
Operation Manager	1	25,000
Officer	4	52,000
W/H Coordinator	2	26,000
W/H Operative (Checker)	5	65,000
W/H Operative (Picker)	14	182,000
		479,000

4.1.2 Picking Time Consumption



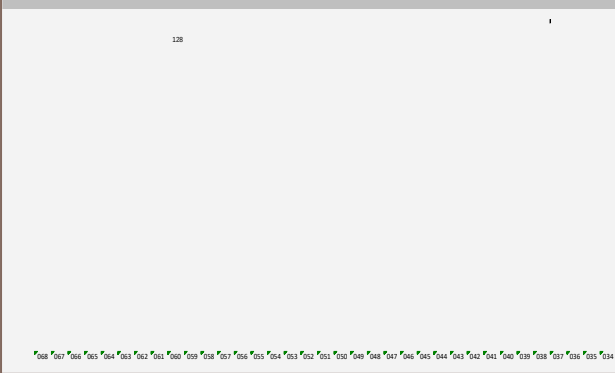
(a) Warehouse operating expenses.



(b) Time spent by order picker.

Figure 4: Breakdown of warehouse operating expenses and time spent by order picker. Adapted from [118, p. 433–434]. © 2010 by John Wiley & Sons, Inc.

Staging Out Bound



Item	QTY	Group
AAA	4	AA
BBB	3	AA
CCC	2	AA
DDD	2	AA
AL1	1	ALL
AL2	3	ALL

Item	QTY	Group
DDD	1	KF
EEE	2	KF
FFF	3	KF
DDD	4	KF
AL1	2	ALL
AL2	4	ALL

2.SKUs Brands ทีเดียวกับ

ຍກຕ້ວຍ່າງຣະຍະກາງ

AA

ระยะทาง $32+32+30=94\text{m}$
 แต่มี ระยะทางที่ไม่จำเป็น $40+40=80\text{ m}$
 ต่อ การหยิบสินค้า 1 Sale order

4.1.3 Problems Statement



SKUs

ACTIVE =1,874 SKUs
classify your inventory into
three ABC categories

Redesigning the layout of forward Pick area

Dedicate Forward Pick Area
แยกสินค้าตาม Brand สินค้า

Picking Path

คงรูปแบบ Picking path ออกแบบให้เดินเป็น
Return policy

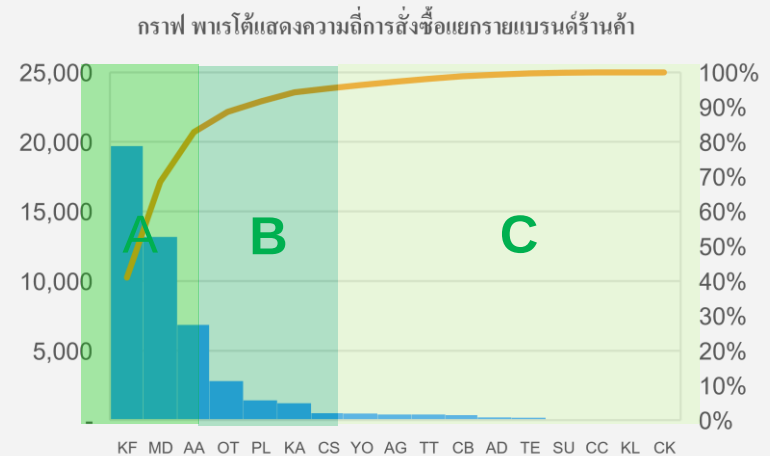
Classification Concept

สินค้าบางกลุ่มสามารถถูกจัดส่งไปได้กับทุก Brand
จัดกลุ่มหาความสัมพันธ์ระหว่าง Items และ ใบสั่งซื้อ

4.2.1 SCOPE OF WORK

Classify products based on their variability of demand

จำนวนความถี่การขาย (ใบสั่งซื้อ/เดือน)							
แบรนด์	มิถุนายน	กรกฎาคม	สิงหาคม	ค่าเฉลี่ยการสั่งซื้อต่อเดือน	ค่าเฉลี่ยสะสม	เปอร์เซ็นต์สะสม	กลุ่ม
Total	39,306	58,070	46,654	48,010		100.00%	
KF	16,013	24,284	18,809	19,702	19,702	41.04%	A
MD	11,347	15,887	12,343	13,192	32,894	68.52%	A
AA	5,571	7,848	7,132	6,850	39,745	82.78%	A
OT	2,214	3,430	2,823	2,822	42,567	88.66%	B
PL	1,095	1,799	1,450	1,448	44,015	91.68%	B
KA	951	1,501	1,250	1,234	45,249	94.25%	B
CS	431	632	493	519	45,768	95.33%	B
YO	361	590	549	500	46,268	96.37%	C
AG	334	457	515	435	46,703	97.28%	C
TT	315	539	392	415	47,118	98.14%	C
CB	290	422	389	367	47,485	98.91%	C
AD	148	289	207	215	47,700	99.35%	C
TE	173	208	169	183	47,883	99.74%	C
SU	35	126	62	74	47,958	99.89%	C
CC	10	27	36	24	47,982	99.94%	C
KL	12	17	24	18	48,000	99.98%	C
CK	6	14	11	10	48,010	100.00%	C



แบ่งข้อมูลสินค้าตาม Brand 17 Brand จะเห็นได้ว่าสินค้าที่มีความถี่ในการถูกหยิบมากถึง 80% จะอยู่ในหมวดหมู่ 3 Brand คือ KF MD AA จึงขอหาหนวดขอบเขตการศึกษาสินค้า 3 Brand

4.2.2 SCOPE OF WORK

Classify products based on their variability of demand

Zone	AA	MD	KF	AL	AD	AG	CB	CC	CK	CS	KA	KL	OT	PL	SU	TE	TT	YO	Total
Normal	103	137	126	299	19	15	24	15	13	39	32	11	81	59	10	29	64	28	1128
Bin	77	61	105	140	14	5	18	1		21	43	1	56	39	1	26	23	23	654
ของหนัก	4	12		4															20
ตู้เหล็ก	1		5	13											25%				19
น้ำยา			5	36			1			4			4			1	1	35%	53
Total	185	210	241	516	33	20	43	16	13	64	75	12	141	98	11	56	88	52	1874

■ Assignment Storage

AA = 103 SKUs

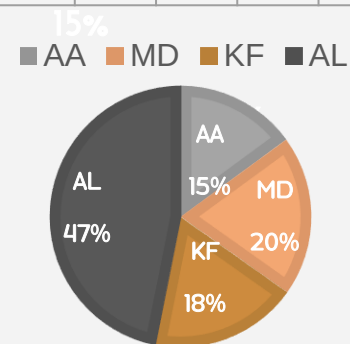
MD = 137 SKUs

KF = 126 SKUs

Total = 366 SKUs

■ คัดเลือก สินค้าแบรนด์ AL

คัดเลือกสินค้าที่มีการหยิบส่งให้กับใบสั่งซื้อ
ของ Brand AA,MD,KF มากกว่า 95% ของ
การหยิบทั้งหมด มาจากการศึกษา = 81 SKU





05

Solution Method

Research Mythology ,Demonstrative
Example ,Storage location
Assignment

01

CLUSTERING ITEMS INTO GROUP

แยกสินค้าเป็น Brand และ
แยกสินค้ากลุ่ม AL เข้ากลุ่ม
โดยใช้หลักการ Item
Association Rule

02

ASSIGN ITEMS INTO STORAGE LOC.

Develops a Mathematical
programing model เพื่อ
กำหนดจุดวางสินค้า
(Location, Assignment
method) ที่ทำให้ ระยะทางเดิน
หยิบสินค้าที่สุด

03

COMPARISON ROUTE DISTANCE

เปรียบเทียบระยะทางเดิน
ของกระบวนการหยิบ
สินค้าปัจจุบันเทียบกับ
นโยบายการจัดเก็บใหม่

04

CONCLUSION

สรุปผลและให้ข้อเสนอแนะ



5.1 CLUSTERING ITEMS INTO GROUP

Step 1. คัดเลือก SKU Brand All กลุ่มที่สนใจ มีการหยิบไปกับใบสั่งซื้อของ Brand (AA,KF,MD) >95 % ของการหยิบทั้งหมด

Items	AA	KF	MD	TT	OT	AG	Total	% SO จาก Brand ที่สนใจ(AA,KF,MD)	ตัดสินใจ		
P1111	20	50	25	2	1	2	100	95%	เลือก SKU นี้มาวิเคราะห์	✓	1
P2222	20	40	10	15	10	5	100	70%	อยู่นอกขอบเขตการวิเคราะห์	✗	0

รายละเอียด	จำนวน SKU
Brand AL ทั้งหมด	299
SO จาก Brand AA,MD,KF มากกว่า 90% จำนวนการสั่งทั้งหมด	81

Step 2. คำนวณความสัมพันธ์ระหว่างรายการที่ถูกหยิบไปกับแบรนด์ AA, KF,MD ค่าสนับสนุนระหว่างสินค้า (S_{ij}) จะพิจารณาจากลักษณะของรายการสั่งซื้อสินค้า (order) โดยกำหนด ดัชนี (index) ระหว่าง Item(i) และ Brand (j) ดังนี้

$$s_{ij} = 1 - \frac{P(i \cap j)}{\left[\sum_{k=1}^K P(j_k) \right]}$$

โดยที่ $P(inj)$ คือจำนวน SO ที่ Items i ถูกสั่งไปกับใบสั่งซื้อของ brand j_k whereas $k = \{AA, KF, MD\}$

Step 3. ใช้ Excel Solver ช่วยจัดกลุ่ม items เข้ากลุ่มที่เหมาะสมเพื่อให้ค่าเป้าหมายสูงสุด (ค่า Index ต่ำสุด) ดังนั้นค่า Items นั้นที่มี Associations สูงกับ Brand j นั้นจึงเหมาะที่จะวางไว้ใน Zone ของ Brand j

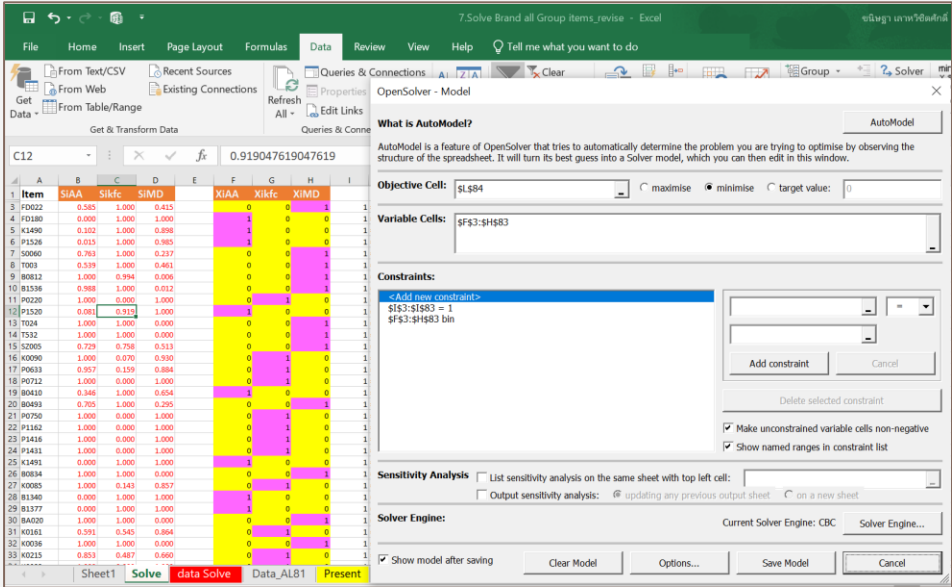
$$\text{Minimize} \quad \sum_{i=1}^N S_{ij} x_{ij}$$

Subject to

$$\sum_{j=1}^J x_{ij} = 1; j \in \{1, 2, \dots, J\}$$

$$x_{ij} \in \{0, 1\}; i \in \{1, 2, \dots, N\}$$

5.1 CLUSTERING ITEMS INTO GROUP



- Add-in “Solver” ใน Excel สามารถใช้ในการหาคาตอบของตัวแบบโปรแกรมเชิงเส้นได้ แต่มีข้อจำกัดในการหาคาตอบของปัญหาที่มีตัวแปรตัดสินใจไม่เกิน 200 ตัว
- คึกษาพบว่า มีเครื่องมือที่สามารถใช้ในการหาคาตอบของตัวแบบโปรแกรมเชิงเส้นได้ OpenSolver ซึ่งถูกพัฒนาโดย Andrew J. Mason
- หาคาตอบว่า ควรจัด Items ได้ไว้ Cluster Brand ใด

5.1 CLUSTERING ITEMS INTO GROUP (Result)

ITEMS Brand

P0220 KFC
K0090 KFC
P0633 KFC
P0712 KFC
P0750 KFC
P1162 KFC
P1416 KFC
P1431 KFC
K0085 KFC
K0161 KFC
K0215 KFC
K0082 KFC
K0100 KFC
K0160 KFC
K0611 KFC
K0565 KFC
K0671 KFC
K0672 KFC
K0899 KFC
K1256 KFC
K0971 KFC
K1000 KFC
K1022 KFC
K1471 KFC
P0926 KFC
K1486 KFC
P1083 KFC
P1479 KFC
K1848 KFC
P0212 KFC
S0058 KFC
S0031 KFC
SN020 KFC
S0056 KFC
SZ006 KFC
P1440 KFC
P0281 KFC

ITEMS Brand

FD022 MD
S0060 MD
T003 MD
B0812 MD
B1536 MD
T024 MD
T532 MD
SZ005 MD
B0493 MD
B0834 MD
BA020 MD
K0036 MD
K0119 MD
K0139 MD
K0527 MD
K0371 MD
K0404 MD
K0406 MD
K1045 MD
P0925 MD
P0966 MD
P0967 MD
P0976 MD
P1477 MD
P1635 MD
PM0250 MD
SN018 MD
SZ002 MD

ITEMS Brand

FD180 AA
K1490 AA
P1526 AA
P1520 AA
B0410 AA
K1491 AA
B1340 AA
B1377 AA
K0274 AA
K0280 AA
K0866 AA
P0145 AA
P0963 AA
P1085 AA
B0603 AA
P0219 AA

Brand	Count of Item
AA	16
KF	37
MD	28
Grand Total	81

5.2 ASSIGN ITEMS INTO STORAGE LOCATIONS

ดัชนี(Index)

i คือ สินค้าแต่ละ SKUs

j คือ location Number

พารามิเตอร์(Parameter)

D_{ij} = ระยะทางของการจัดวางสินค้าแต่ละ SKUs (i) ในแต่ละ location การจัดเก็บ
ถึงจุดพื้นที่วางสินค้า outbound (I/O)

F_i = order frequency ของสินค้า i

J = Set ของ location Number = {1,2,...,492}

LKF = Set of location for Dedicate storage Brand KF = {1,...,166}, Where KF $\in$ J

LMD = Set of location for Dedicate storage Brand MD = {167,...,345}, Where MD $\in$ J

LAA = Set of location for Dedicate storage Brand AA = {346,...,492}, Where AA $\in$ J

N = Set ของ SKUs สินค้า = {1,2,...,447}

SKF = Set of SKU Brand KF, Where SKF $\in$ N

SMD = Set of SKU Brand MD, Where SMD $\in$ N

SAA = Set of SKU Brand AA, Where SAA $\in$ N

ตัวแปรตัดสินใจ

X_{ij} คือ สินค้า i ที่จัดเก็บใน location j

Minimize

$$\sum_{i=1}^N \sum_{j=1}^J F_i D_{ij} X_{ij}$$

Subject to

$$\sum_{j=1}^J X_{ij} \leq 1 \quad \forall i \in N$$

$$\sum_{i=1}^N X_{ij} = 1 \quad \forall j \in J$$

$$\sum_{i \in SKF} \sum_{j \in LKF} X_{ij} = 166$$

$$\sum_{i \in SMD} \sum_{j \in SMD} X_{ij} = 165$$

$$\sum_{i \in SAA} \sum_{j \in LAA} X_{ij} = 119$$

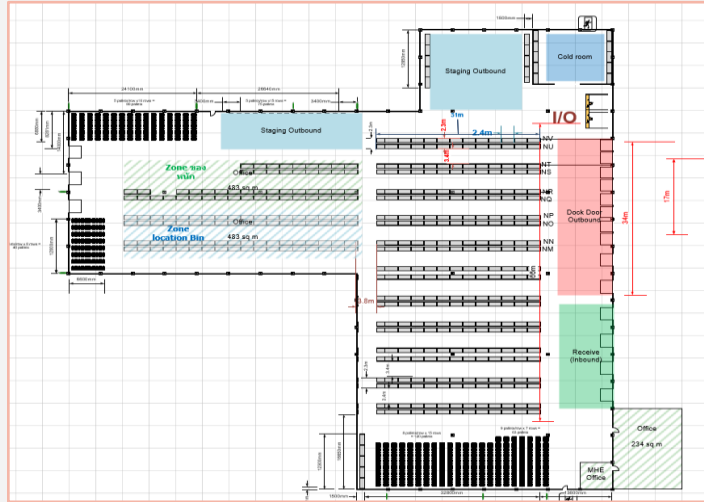
Decision variable:

$x_{ij} = 1$ if SKUs i is in location j ; 0 otherwise

5.2 ASSIGN ITEMS INTO STORAGE LOCATIONS

SKUs ที่ทำการศึกษา

Brands	AA	KF	MD	Total
Main Zone	103	126	137	366
AL	16	37	28	81
Locations Required	119	163	165	447



- ค่าเฉลี่ยความถี่การสั่งซื้อสินค้าราย ITEMS (Fi)
- ระยะทางจาก location ถึงจุด I/O (Dj)

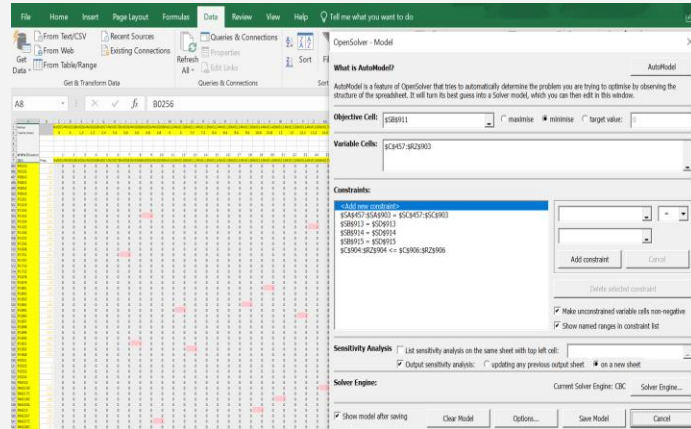


Figure 1. The effect of the number of trials on the number of correct responses. The number of correct responses was significantly higher than the number of incorrect responses in all cases. The number of correct responses was significantly higher than the number of incorrect responses in all cases.

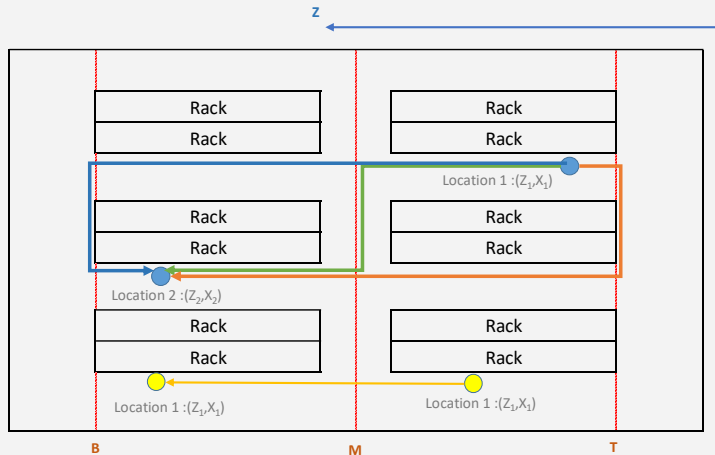
I/O

BEFORE

[illegible]

5.3 เปรียบเทียบระยะทางเดินของกระบวนการหยิบสินค้าปัจจุบันเทียบกับนโยบายการจัดเก็บใหม่

หลักการวัดระยะทางการเดินหยิบสินค้าระหว่าง location



- วิธี 1 ระยะทางเดิน จาก จุด 1 ไป ยัง จุด 2 (D_{12} กรณีเดินข้าม Aisle)

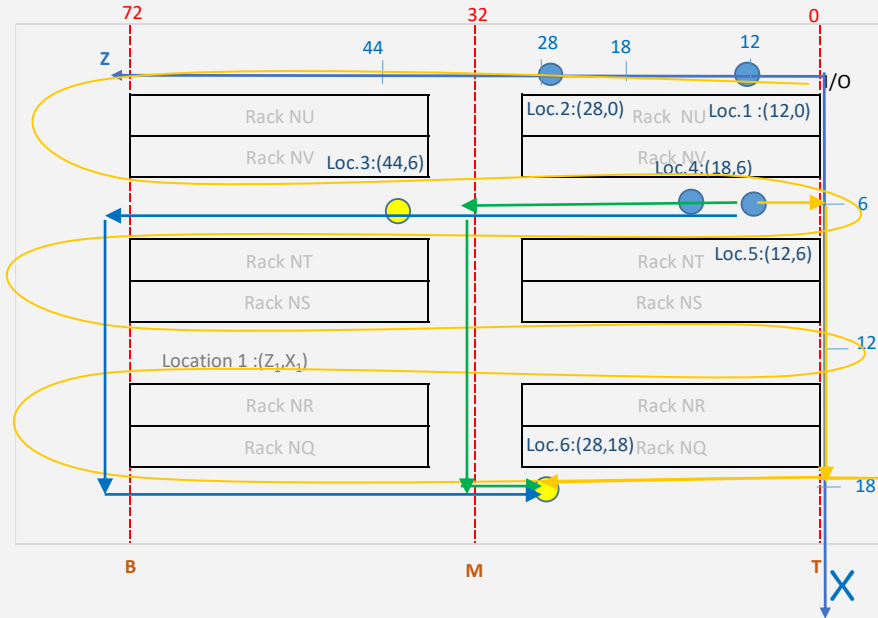
$$D_{12} = \min |z_1 - B| + |x_2 - x_1| + |z_2 - B|, \\ |z_1 - M| + |x_2 - x_1| + |z_2 - M|, \\ |z_1 - T| + |x_2 - x_1| + |z_2 - T|$$

- วิธีที่ 2 ระยะทางเดิน จาก จุด 1 ไป ยัง จุด 2 (D_{12} กรณีเดินหยิบใน Aisle เดียวกัน)

$$D_{12} = |z_2 - z_1|$$

REF: amrta Shetty · Bhawesh Sah · Sung Hoon Chung. (2020). Route optimization for warehouse order picking operations via vehicle routing and simulation, 9, Springer Nature Switzerland AG 2020. <https://doi.org/10.1007/s42452-020-2076-x>

5.3 เปรียบเทียบระยะทางเดินของกระบวนการหยิบสินค้าปัจจุบันเทียบกับนโยบายการจัดเก็บใหม่



หลักการวัดระยะทางการเดินหยิบสินค้าระหว่าง location

- ลำดับของlocationในใบ Pick list ตามนโยบายการหยิบแบบ u turn
- ให้การระบุ พิกัด Location : (Z,X)

กำหนด Z คือระยะทางแนว location วางสินค้าใน Rack เดียวกัน
กำหนด X คือระยะทางระหว่าง Rack

ตัวอย่าง Picklist

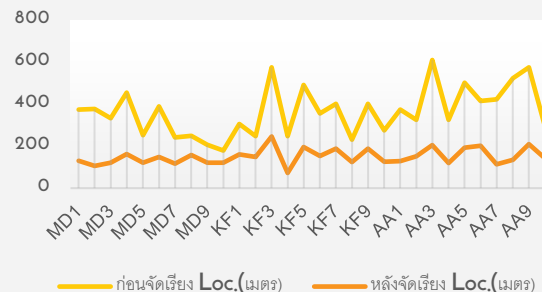
Location	Item	พิกัด Z	พิกัด X
1	AAA	12	0
2	BBB	28	0
3	CCC	44	6
4	DDD	18	6
5	EEE	12	6
6	FFF	28	18

ต้นทาง	ปลายทาง	วิธีคำนวณ	แทนค่าพิกัดจุด	ผลการคำนวณ	ระยะทาง	
Start	LOC.1	วิธีคำนวณ 2	0 - 12	12	12	เมตร
LOC.1	LOC.2	วิธีคำนวณ 2	28 - 12	16	16	เมตร
LOC.2	LOC.3	วิธีคำนวณ 1	Min 28-72 + 6-0 + 44-72 , 28 - 32 + 6- 0 + 44 - 32 , 28 - 0 + 6-0 + 44-0	MIN 68,22,78	22	เมตร
LOC.3	Loc.4	วิธีคำนวณ 2	44 - 18	26	26	เมตร
Loc.4	Loc.5	วิธีคำนวณ 2	18 -12	6	6	เมตร
Loc.5	Loc.6	วิธีคำนวณ 1	Min 12-72 + 18-6 + 28-72 , 12- 32 + 18-6 + 28- 32 , 12- 0 + 12-32 + 28-0	MIN 92,36,20	20	เมตร
				ระยะทางรวม	102	เมตร

5.4 CONCLUSION สรุปผลและให้ข้อเสนอแนะ

ตัวอย่าง Picklist	ก่อนจัดเรียง Loc.(เมตร)	หลังจัดเรียง Loc.(เมตร)	ระยะทางลดลง (%)
MD1	375	130	65.42%
MD2	376	106	71.94%
MD3	333	122	63.46%
MD4	454	162	64.35%
MD5	252	122	51.82%
MD6	389	149	61.77%
MD7	242	116	51.82%
MD8	250	157	37.02%
MD9	206	121	41.28%
MD10	179	121	32.21%
KF1	306	160	47.64%
KF2	247	148	40.19%
KF3	575	246	57.20%
KF4	248	72	70.92%
KF5	491	196	60.15%
KF6	356	152	57.19%
KF7	401	188	53.19%
KF8	231	124	46.45%
KF9	401	188	53.19%
KF10	275	125	54.65%
AA1	375	128	65.74%
AA2	325	151	53.45%
AA3	610	204	66.51%
AA4	325	120	63.05%
AA5	502	193	61.56%
AA6	415	202	51.40%
AA7	423	114	73.04%
AA8	524	135	74.26%
AA9	575	210	63.47%
AA10	295	143	51.56%
เฉลี่ย ระยะทางลดลง			56.86%

- เฉลี่ยระยะทางเดินหยิบสินค้าจาก Pick sheet ตัวอย่างจริง 30 รายการ พบว่า ระยะทางลดลง 56%
- Cost ลดลงเฉลี่ยโดยประมาณการ งาน 100% ใช้คน 14 คนงาน 3 Brand คิดเป็น 80% ของปริมาณงาน หมายความว่า ต้องใช้กำลังประมาณ 11 คน (จาก Distance ที่ ลดลง 56%) *(55% งานเกิดจากการเดิน)
- ลดงานลง 27.5 % * 11 คน = ลดคน 3 คน
- Save Cost 39,000 บาท/เดือน หรือ 468,000 บาท/ปี



5.4 CONCLUSION สรุปผลและให้ข้อเสนอแนะ

- การเปรียบเทียบผลเพื่อให้ได้ผลลัพธ์ที่แม่นยำชัดเจนมากขึ้นอาจนำหลักการของ Simulation มาประยุกต์ใช้ในการวิเคราะห์ทั้งระบบ
- จากผลการวิเคราะห์จะเห็นว่าระยะทางเดินลดลง จึงเห็นควรใช้หลักการการประยุกต์ใช้ตัวแบบสองระดับสำหรับการจัดกลุ่มและระบุตำแหน่งการวางสินค้าในการปรับปรุงผังคลังสินค้าแบบสินค้าที่มีความสัมพันธ์กับกลุ่มผลิตภัณฑ์ กับสินค้าทุกรายการ
- เลือกแบบ Random numerical example เพื่อเปรียบเทียบว่าให้ผลที่ดี
- เรียนรู้สร้าง simulation ในลำดับถัดไป
- ในการออกแบบสมการเชิงเส้นเพื่อแก้ปัญหาการจัดเรียงสินค้าอาจจะต้องคำนึงข้อจำกัดอื่นๆ เช่น น้ำหนักของสินค้าในการจัดสินค้าชั้นชั้น B เนื่องจากหากสินค้าที่หนักถูกจัดเรียงไว้ใช้ชั้นที่ตำแหน่งสูงกว่าอาจจะทำให้ไม่เอื้ออำนวยในการหยิบ หรือสินค้าที่มีปริมาณการสั่งซื้อมากเป็นพิเศษต้องมีการคำนวณจำนวนการครั้งการการ Replenishment เพื่อ allocation พื้นที่ forward picking area ให้เหมาะสมกับ สินค้าแต่ละ SKUs และทำการเพิ่มข้อจำกัดของตัวแบบเพื่อนำไปแก้ปัญหาการจัดวางให้เกิดประสิทธิภาพมากที่สุด



Thank you

Kanitta L.